

LEISTUNGSANGEBOT VERTRIEB

Ihre Herausforderung

- Sie merken, dass Ihre Umsatzzahlen trotz guter Produkte stagnieren und Ihre Wettbewerber erfolgreicher sind.
- Sie merken, dass sich bestimmte Produkte/Dienstleistungen nicht so verkaufen, wie geplant.
- Sie erfahren von Beschwerden zum Verhalten Ihrer Mitarbeiter und möchten, dass Ihre Mitarbeiter damit souverän umgehen.
- Sie stellen fest, dass Cross- und Up-selling Chancen nicht genutzt werden.
- Sie stehen in den Startlöchern, um ein neues Produkt einzuführen und möchten Ihre Vertriebsmannschaft beim Verkauf unterstützen.
- Trotz Zielvereinbarung und Motivation durch Sie, erreichen die Mitarbeiter die gesteckten Ziele nicht.
- Sie möchten eine neue Verkaufsstrategie so implementieren, dass Ihre Mitarbeiter diese kraftvoll umsetzen.
- Sie haben schon viele Verkaufstrainings angeboten und merken, dass der gewünschte Effekt nicht eintritt.
- Sie möchten Verkaufs-Skills von Mitarbeitern individuell fördern und entwickeln.

Unser Angebot

Wir überlegen gemeinsam mit Ihnen, welche nächsten Schritte notwendig sind und unterstützen Sie mit maßgeschneiderten Konzepten. Wir hinterfragen kritisch welche Maßnahme sie tatsächlich bei Ihren Herausforderungen unterstützt. Das kann z.B. Training, Coaching, Teamentwicklung oder eine Beratung sein. Uns ist wichtig, dass Sie erfolgreich sind.

Wir arbeiten uns in ihre Produkte und Unternehmensphilosophie ein. Daraus entwickeln wir praxisnahe und umsetzbare Vorgehensweisen. Dabei orientieren wir uns stark an der Vertriebspraxis der Teilnehmer.

Wir erarbeiten mit Ihnen, woran Sie die Wirksamkeit und den Erfolg einer Maßnahme messen können.

Ihre Ansprechpartnerin:

Andrea Bornhöft
JANUS GmbH & Co. KG
Mühlenweg 1
85653 Aying
Tel: 08095/8 73 38-34
Telefax: 08095/8 73 38-10
andrea.bornhoeft@janusteam.de
www.janusteam.de

Verkaufen ohne sich zu verbiegen!